

# 『2023년 K-Sports Acceleration』 지원사업 지원(참여)기업 모집 공고

스포츠산업 분야의 저변을 확대하고 첨단기술 융합, 스마트 혁신, 헬스케어 등 분야 스포츠 스타트업을 육성하기 위한 투자특화형 전문 프로그램을 지원하는 『2023년 K-Sports Acceleration』 지원사업에 참여할 유망 스타트업 모집 계획을 다음과 같이 공고합니다.

2023년 2월 20일

문화체육관광부 장관

서울올림픽기념국민체육진흥공단 이사장

1

## 사업 개요

### 사업목적 :

- 7년 미만 창업기업 성장·도약을 위한 투자유치 역량 강화 지원
- 스포츠산업 창업기업 시장진출 확대 및 일자리 창출 기여

### 지원대상 : 스포츠산업 분야 창업 7년 미만 기업(예비창업자 제외) - 7개 운영기관(액셀러레이터 사)중 1곳 선택하여 신청하여야 함

### 지원규모 : 총 70개사

### 지원기간 : 협약 시(4월 예정) ~ 2023.12. (8개월)

### 지원내용

- 지원금 : 평균 4,500만원 ( $\pm 50\%$  범위 차등지원 가능)  
\* 선정기업은 지원금의 10%를 자기부담금으로 납부하여야 함

구분	정부지원금	기업 부담금(현금)	총 사업비
기준	22.5백만원~45백만원	정부지원금의 10%	-
(예시)	45,000천원	4,500천원	49,500천원

※ 지원금은 인건비, 회의비, 여비(출장비), 자산취득비로 사용 불가

## ① [와이앤아처(주)] Archer' s HERO Season 7

## □ 특화분야 : 혁신기술 융복합 스포츠 스타트업

- 우수기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계
  - \* 와이앤아처(주)는 특화형 팁스 운영사(스포츠, 게임, 디지털 콘텐츠 등)
- VC 대상 모의 IR 진행 및 스포츠 데모데이 개최
  - \* 동사업 보육 기업, 누적 후속투자 약 200억 유치
- 졸업 기업과 현 기수 기업 대상 네트워킹 행사 개최
  - \* 와이앤아처(주) 스포츠 엑셀러레이팅 프로그램 6년 연속 운영(2016년~2022년)
- 사업화 우수기업 대상 시장 실증화 컨설팅 제공
- 글로벌 진출 단계 우수 기업 대상 글로벌 데모데이(A-STREAM) 참여



## □ 멘토링 프로그램

프로그램 명	내용
진단 컨설팅	진단 내용에 따른 기업별 현황과 성장 단계 도출, 향후 프로그램 운영 시 기업별 현황에 따른 내용을 반영하여 맞춤 프로그램 반영
심화 멘토링	진단 컨설팅 결과를 기반으로 기업이 부족한 부분 및 니즈사항을 확인하고, 이를 바탕으로 체계적인 멘토링 제공
Win-Win 상담회	클라우드 펀딩 상담과 협업 가능한 스포츠 분야 기업/기관 중심 바이어 설명회 개최(카카오VX, 삼성생명, 교보생명 등)

## □ 역량강화 및 사업화 지원 프로그램

프로그램 명	내용
VCRT	투자역량 강화를 위한 현직 VC대상으로 IR라운드테이블을 진행하여 기업의 IR 강점을 강화하고 단점을 보완하는 시간을 제공
HERO's DAY	동 사업 전 기수 대상으로 현 기수의 아이템 소개를 통해 피드백 제공 및 네트워킹을 위한 MVP 데이 운영
Y&LAB	사업화 우수 기업 대상으로 아이템에 대해 시장 실증화를 위해 시민 참여단을 활용하여 제품(서비스)을 고객, 경쟁사 관점에서 진단하고 진단 결과를 통해 개선과제를 도출하여 기업의 사업화 전략 수립 지원

## □ 네트워킹 및 데모데이

프로그램 명	내용
kickoff미팅	본 프로그램 본격 운영 전 전체 프로그램 설명 및 선발 기업과 운영 담당자 간 결속력 응집을 위한 네트워킹 행사
국내 데모데이	IR 및 투자자 네트워킹을 통해 대외 홍보 및 투자 연계 기회를 제공하는 스포츠 데모데이
	<p style="text-align: center;"><b>운영 사진</b></p> 
글로벌 데모데이 (A-STREAM)	글로벌 진출 단계 기업 대상으로 해외 각국의 투자자 및 관계자가 참여하는 글로벌 컨퍼런스
	<p style="text-align: center;"><b>운영 사진</b></p> 

□ **평가일정** : 1차 서류 3월 9일~16일 / 2차 발표 3월 28일 \*예정

## ② [JB벤처스(주)] Rowing one 액셀러레이팅 프로그램

### Rowing One Program

창업팀과 액셀러레이터가 한 팀이 되어 Growth Stage를 향해 노를 저어가는 프로그램  
유망 스포츠산업분야 스타트업 발굴 및 투자연계형 경쟁력 강화 지원

#### □ 특화분야 : 플랫폼 분야 특화 지원

- 우수 기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계
- JB벤처스 투자 파트너 VC를 통해 프로그램 종료 후 2년 간 모태펀드, 지역투자펀드 및 투자조합을 활용한 후속투자 지원
- JB벤처스 입주사 추천권을 통한 보육공간 입주 지원

#### □ 사업화 지원(One Team)

##### ○ 교육 프로그램

구분	강의 내용
역량강화교육	<ul style="list-style-type: none"> <li>·스타트업 Side 역량 강화                             <ul style="list-style-type: none"> <li>-KPI 성장지표, 비즈니스모델, 시장진입, 자원배분IR피칭 등</li> </ul> </li> <li>·내부인력 Side 역량 강화                             <ul style="list-style-type: none"> <li>-사업운영 전반 서류, 사용처, 사용방법 등 커뮤니케이션, 자체 스터디 모임, 타 액셀러레이팅 담당자와 지속적인 정보 공유</li> </ul> </li> <li>·투자자 Side 역량 강화                             <ul style="list-style-type: none"> <li>-기술성, 시장성, 성장성, 대표자 역량, 팀빌딩 투자자 엡지 포인트 강화</li> </ul> </li> </ul>

##### ○ 멘토링 프로그램

구분	내용	목표
전문 멘토링	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 사업 진단 및 분석</li> <li>- 비즈니스 모델 고도화</li> <li>- KPI 지표 설정 및 지표 확인</li> </ul>	26회(팀별 2회)

##### ○ 중간 평가

- 팀 역량과 시장진입에 대한 실적 지표를 통한 중간평가 진행(가설 평가 검증)
- 데모데이 형식과 심사위원 구성으로 사업화 성과 및 계획 검증
- 평가시 전담멘토 동석으로 중간평가 이전 태도나 실행력 등 질의에 답변)
- 투자자, 스타트업간 상호작용을 정밀하게 분석, 이후 본격적인 투자 역량강화 프로그램 시작

## □ 역량강화(One Spirit)

### ○ 멘토링 프로그램

구분	내용	목표
전담 멘토링	- 사업 진단 및 분석 - 비즈니스 모델 고도화 - KPI 지표 설정 및 지표 확인	52회(팀별 4회)
특화 멘토링	- 참여팀 설문 조사를 통해 분야 전문 분야 특화 코칭	26회(팀별 2회)

### ○ 네트워킹 프로그램

- 스포츠 분야 실무자와의 미팅을 통한 스타트업 Scale-up 포인트 마련 및 개선점 도출
- 개선점 도출을 통해 역량 강화를 목표로 각 팀별 핏에 맞는 멘토링 프로세스 기획

### ○ 데모데이

- 민간 주도의 네트워크에 기반한 데모데이 기획 및 추진
- 자유로운 토론 형식, 토크콘서트, 오픈 포럼 형식을 차용한 행사 기획
- 스타트업, 지역 내 중소기업, 중견기업, 초기전문 VC, 창업지원 기관 등 자유형 네트워킹
- 최종 데모데이를 통해 스케일업 포인트, 가능성, 기회 판단 및 JB벤처스 직접투자 진행

□ **평가일정** : 1차 서류 3월 15일 / 2차 발표 3월 22일 \*예정

※ 운영기관 온라인 사업설명회 : 2022년 3월 23일 14:00~15:30 \*예정

### ③ [(주)로우파트너스] 스포츠 액셀러레이톤(Sports Accelerathon)

#### □ 특화분야 : 기업 수요 중심의 맞춤형 액셀러레이팅 제공

- 사업화 역량강화를 위한 Two Track 멘토링
  - (전담멘토링) BM, 사업화전략, 투자유치를 위한 상시 멘토링 제공
  - (맞춤멘토링) 사업화 분야의 다양한 기업 이슈를 해결하기 위한 전문가 맞춤 멘토링 지원
- 참여기업 수요중심의 맞춤형 역량강화 교육 프로그램 제공
- 참여기업들의 IR 역량 집중 지원을 위한 1박 2일 워크숍 진행
- 투자유치 기회 제공을 위한 스포츠 분야 투자자 초청 데모데이 진행
- 우수 참여기업에 대해 일억원 이상 직접투자 진행 (TIPS 연계)
- 정부 R&D 지원전략 수립 및 네트워크 발굴 지원 등

#### □ 교육 커리큘럼

- 교육 커리큘럼 구성은 기업진단을 통해 기업의 수요를 충분히 반영하여 재구성 예정

구분	교육프로그램	
교육내용	투자의 이해	마케팅 전략
	재무관리	SNS 마케팅
	기업 Valuation	IP R&D 전략
	IR 피칭 전략	신기술 인증/기업부설연구소 인증
	투자계약서 검토	Cash-Flow
	크라우드 펀딩	자금조달 전략_정부 R&D
	브랜드 라이선싱	자금조달 전략_기술 금융

<커리큘럼 구성 예시>

#### □ 특화 커리큘럼

보육 프로그램	내용
멘토링	- (전담 멘토링) 기업별 전담멘토를 지정해 사업기간 중 상시적으로 기업의 BM, 사업화 전략, 투자유치 전략 등에 대한 멘토링 지원 - (전문가 멘토링) 기업별 이슈를 파악하여 이를 해결하기 위한 외부 전문가 매칭 멘토링 지원
IR 코칭	- (IR 전략 수립) 각 기업이 보유한 BM에 맞춰 IR 스토리텔링 및 투자유치 전략 수립 지원 - (IR피칭덱 디자인) IR 피칭덱 제작 지원

부트캠프 워크숍	- (성장전략) 향후 기업 성장을 위한 로드맵 및 마일스톤을 작성하여 기업 비전 수립 지원 - (Cash-Flow) 재무전략 및 Cash Flow 수립 실무
네트워킹	- (스포츠 기업) 선배 스포츠 기업과의 네트워킹 기회 제공을 통한 판로확보 지원 - (투자자) 스포츠 분야 투자자들과의 네트워킹 형성 기회 제공

## □ 네트워킹 및 데모데이

- 네트워킹

구분	네트워킹	
내용	· 투자자와 참여기업 간 네트워킹 기회 제공 · 액셀러레이팅 참여기업 간 협업 시너지 발굴 기회 제공	
운영	투자자 네트워킹	- 스포츠 분야 투자자와 매칭하여 소그룹 네트워킹 진행 - 케이터링과 함께 자유 네트워킹 진행
	참여기업 네트워킹	- 참여기업별 5분 피칭 진행을 통해 피어(Peer) 피드백을 제공하고 모의 투자 진행 - 기업간 자유 네트워킹

- 데모데이

구분	데모데이	
내용	· 국내 유력 투자기관 투자자 초청하여 투자유치 기회 제공	
운영	<b>분류</b>	<b>내용</b>
	개회식	개회사 및 심사위원 소개
	피칭 세션 (A)	기업별 10분 발표 + 5분 질의응답
	휴식	휴식
	피칭 세션 (B)	기업별 10분 발표 + 5분 질의응답
	투자자 네트워킹	참석한 투자자들과 자유네트워킹 진행
	폐회식	폐회식

## □ 우수기업 후속 지원

- 우수기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계
- R&D 및 사업화 자금 연계
- 기술금융 연계 지원
- 추가 기업 IR 기회 제공
- 수요 기술 발굴 및 매칭 지원 (기술이전)

□ **평가일정** : 1차 서류 3월 14일 / 2차 발표 3월 28일 \*예정

#### ④ [씨엔티테크(주)] CNT 스타디움 스포츠산업 액셀러레이터

##### □ 특화분야 : ICT 전문 특화 지원

- <스포츠산업진흥법>상 스포츠산업 및 연관 산업에 해당하는 스타트업
- 스포츠용품·시설·서비스업, 스포츠 용·복합분야

##### □ 지원내용

- 비즈니스 역량강화를 위한 공통교육
- 담임 멘토제를 통한 체계적 멘토링
- 투자유치를 위한 IR 역량 강화 컨설팅 및 실전 연습
- 스포츠산업 최신 동향 뉴스클리핑, 홍보 콘텐츠 기획/제작 지원
- 네트워킹 및 데모데이
- 우수기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계

##### □ 교육 커리큘럼

구분	교육프로그램	
	기본교육	심화교육
교육명	창업에 대한 기본 교육	성공 창업의 세부 전략
교육내용	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 6가지 성공의 열쇠</li> <li>· 초기창업기업의 정책자금 활용 로드맵</li> <li>· 투자 기초</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 투자 심화</li> <li>· 효율적인 마케팅/홍보 방법</li> <li>· 지식재산권 출원/등록</li> </ul>

##### □ 특화 프로그램 커리큘럼

구분	특화 프로그램			
	멘토링	IR 컨설팅	홍보/마케팅 솔루션	해외진출 솔루션
내용	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 사업화 전반 및 특화 분야 전문 멘토링 진행 하여 창업역량강화 도모</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 투자유치를 위한 IR 역량 강화 컨설팅 및 실전 연습 기회 제공</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 스타트업을 위한 홍보/마케팅 전략 제안</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 해외투자유치를 위한 IR 자료제작 및 IR 미팅 기회 제공</li> </ul>
구성	<ul style="list-style-type: none"> <li>· (일반) 사업화 전반</li> <li>· (특화) 기술 고도화 및 재무/회계/법률/마케팅/홍보/정부R&amp;D사업</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· (1단계) 스토리라인구축</li> <li>· (2단계) IR Deck 디자인</li> <li>· (3단계) 피칭 컨설팅</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 스포츠산업 최신 동향 뉴스클리핑 서비스 제공</li> <li>· 기업별 홍보 콘텐츠 제작 지원</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 영문 IR Deck 제작지원</li> <li>· 미국 실리콘밸리 기반 해외 투자자 IR 미팅 기회 제공</li> </ul>



## □ 네트워킹 및 데모데이

### - 네트워킹

구분	네트워킹													
내용	투자매칭데이	· 투자자와 참여기업 간 1:1 네트워킹이 이뤄지는 투자매칭데이 개최 · 스포츠 분야 우수 창업기업을 육성하여 투자자에게 소개하며 창업기업에게 실질적인 투자 유치 기회 제공												
	알럼나이	· 졸업기업 및 참여기업간 알럼나이 행사 개최하여 협업 기회 마련												
운영	· 스포츠 분야 펀드 운용사와 스포츠 분야 전문 투자기관 심사역 초청하여, 투자 미팅 기회 제공 · 스포츠 분야 선배기업 초청하여 사업 노하우 전수 및 협업 기회 마련													
	<table border="1" style="width:100%; text-align:center;"> <tr> <th colspan="2">I. 사전준비</th> <th>II. 네트워킹데이 개최</th> <th>III. 투자 성과관리</th> </tr> <tr> <td>참여기업</td> <td>선정기업 전원</td> <td rowspan="3">투자자 - 참여기업 간 1:1 네트워킹  선배기업 - 참여기업 간 자유로운 네트워킹</td> <td rowspan="3">네트워킹데이 후, 투융자DB 및 기업정보 제공</td> </tr> <tr> <td>투자자</td> <td>분야별 전문 투자자</td> </tr> <tr> <td>선배기업</td> <td>스포츠 분야 선배기업</td> </tr> </table>		I. 사전준비		II. 네트워킹데이 개최	III. 투자 성과관리	참여기업	선정기업 전원	투자자 - 참여기업 간 1:1 네트워킹  선배기업 - 참여기업 간 자유로운 네트워킹	네트워킹데이 후, 투융자DB 및 기업정보 제공	투자자	분야별 전문 투자자	선배기업	스포츠 분야 선배기업
	I. 사전준비		II. 네트워킹데이 개최	III. 투자 성과관리										
	참여기업	선정기업 전원	투자자 - 참여기업 간 1:1 네트워킹  선배기업 - 참여기업 간 자유로운 네트워킹	네트워킹데이 후, 투융자DB 및 기업정보 제공										
투자자	분야별 전문 투자자													
선배기업	스포츠 분야 선배기업													
참여기업	선정기업 전원	투자자 - 참여기업 간 1:1 네트워킹  선배기업 - 참여기업 간 자유로운 네트워킹	네트워킹데이 후, 투융자DB 및 기업정보 제공											
투자자	분야별 전문 투자자													
선배기업	스포츠 분야 선배기업													

### - 데모데이

구분	데모데이		
내용	· 국내 유력 투자기관 투자자 초청하여 투자유치 기회 제공		
운영	· 우수기업 대상 당사의 투자 검토 및 직접 투자 진행		
	분류	소요시간	내용
	개회식	5분	개회사 및 심사위원 소개
	피칭 세션 (A)	48분	4개사(기업별 7분 발표 + 5분 질의응답)
	휴식	10분	휴식
	피칭 세션 (B)	60분	5개사(기업별 7분 발표 + 5분 질의응답)
	폐회식	5분	폐회식

## □ 우수기업 후속 지원

- 우수기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계
- 당사와 MOU를 체결한 투자 전문기관 및 협력하고 있는 투자 전문 파트너사 직접 연계하여 후속 투자 기회 제공 및 직접적인 자원연계
- 당사의 직접 투자 후 엔젤매칭펀드 지원을 통한 후속 투자유치 진행
- 우수기업의 후속투자 최대 20억원, 팁스(TIPS) 지원 1건을 목표
- 글로벌 진출 희망시, 당사의 해외 파트너사 연계하여 참여기업의 글로벌 네트워킹 기회 상시제공

□ **평가일정** : 1차 서류 3월 17일 이내 / 2차 발표 3월 31일 이내 예정

## ⑤ [(주)상상이비즈] 상상챌린지 스포츠산업 액셀러레이터

### □ 특화분야 : 스포츠·레저·헬스케어 ICT 융복합 스타트업 IR 특화 지원

#### ○ 프로그램 특징 및 지원

- 우수기업 직접투자(보통주)
- 스포츠편드 및 VC, SI, CVC 후속투자 연계 지원  
(카카오VX, 보광, 인피니툼, SJ투자, 에버그린, 비전벤처 등)
- 스포츠·레저·헬스케어 ICT 융복합 액셀러레이팅 프로그램 지원  
(BM고도화, 사업화지원, IR코칭, TIPS 운영사 매칭, 데모데이 등)
- 정부지원사업 및 정책보증 기관 연계 지원(신보, 기보, 중진공 등)

### □ WHY US?



<p>18~22년 스포츠 액셀러레이팅 프로그램 운영 경험 반영 <b>23년 스포츠 IR 특화 전문 프로그램 빌드업</b></p> <div style="display: flex; flex-direction: column; align-items: center;"> <div style="display: flex; align-items: center; margin-bottom: 10px;"> <div style="margin-left: 10px;"> <p><b>Top-Tier</b> 및 경쟁사 분석 기반 시장 및 사업화의 실질적 이해</p> </div> </div> <div style="display: flex; align-items: center; margin-bottom: 10px;"> <div style="margin-left: 10px;"> <p>핵심 고객 및 타겟 시장에 대한 가설 검증 및 고객 검증 강화</p> </div> </div> <div style="display: flex; align-items: center;"> <div style="margin-left: 10px;"> <p>고객 데이터 분석, IR 스토리텔링 사업계획서 고도화 <b>IR 역량강화, 투자자 매칭 성과</b></p> </div> </div> </div>	<p><b>스포츠 IR 특화 AC+VC+대기업 네트워크 운영</b></p> <p>상상이비즈+비전벤처파트너스, 보광인베스트먼트, 인피니툼파트너스, SJ투자파트너스, 에버그린투자파트너스 +카카오VX</p> <div style="display: flex; align-items: center; margin-top: 20px;"> <div style="margin-left: 10px;"> <p>창업기업-멘토-운영기관의 <b>Plan-Do-See 멘토링 시스템</b></p> </div> </div> <div style="display: flex; align-items: center; margin-top: 20px;"> <div style="margin-left: 10px;"> <p>IR 및 사업화 역량강화 기반 <b>투자, 매출, 일자리창출 성과 집중 관리</b></p> </div> </div>
--	--

### □ IR 및 사업화 특화 프로그램 운영

·시장 및 고객 중심의 기본기 역량 강화 + Skin ship 확대 → 사업화 및 IR 역량 강화를 통한 사업화 및 투자 성과 도출

<b>운영 방향</b>	IR 및 사업화 지원 특화 <b>교육 네트워킹</b>	<b>Kick-Off Workshop</b>	온라인 스쿨	<b>Networking Day</b>	온라인 쇼케이스 및 데모데이
<p>18~22년 운영 경험 반영 스포츠 액셀러레이팅 프로그램 고도화</p> <p>(기업 진단 및 수요 기반) 시장 및 고객 중심의 기본기 역량 강화</p> <p>참여기업 간, 전문가 간 Skinship 확대</p> <p>사업화 및 IR 역량 강화를 통한 사업화 및 투자 성과 도출 (매출, 일자리창출, 투자 등)</p>	IR 및 사업화 지원 특화 <b>멘토링</b>	<p>프로그램 초기 1회</p>	<p>* 뉴스퀘어 인사이트 : 격주 매월 1회</p>	<p>격월 1회</p>	<p>프로그램 종료 전 1회, 상시 투자자 매칭</p>
		<p>프로그램 초기 2주</p> <p>기업별 진단 및 수요 조사</p> <p>진단 후 1社 3KPI 도출</p>	<p>* 창업기업-멘토-운영기관 통합 Communication Tool 운영</p> <p><b>1:1 심화 멘토링</b></p> <p>월 1회 이상</p> <p>담당 멘토제 및 특화 멘토제 2원화 운영</p>	<p><b>IR 스토리텔링 사업계획서 코칭, 투자자 매칭</b></p> <p>문제정의 및 핵심가치, 차별화, 목표고객, 시장매력도, 경쟁환경 등</p> <p>투자, 매출, 일자리창출 성과 집중관리</p>	

## □ 스포츠 특화 시장 · BM 검증, Seed · Series-A IR 지원

 스포츠 스타트업 생태계의 현실적인 이해를 기반으로 한 프로그램 차별화 : 시장 및 BM 검증, Seed IR, 스포츠 특화 Value-Up 프로그램			
	① 스포츠 고객 시장 및 BM 검증 프로그램	② 스포츠 Seed IR Level-Up 프로그램	③ 스포츠 Value-Up 프로그램
대상자	시장 미진입 초기 기업	시장 진입 + 투자유치 경험 無 기업	Pre-A 이상 투자 필요 기업 (시장진입 + Seed 투자 유치 경험 보유 기업)
적용 프로그램	MARKET MODEL WHEEL OPPORTUNITY CHECK LIST BUSINESS MODEL WHEEL	IR STORYTELLING LEVEL-UP MODEL	스포츠 융복합 사업화 모델링 프로그램  <ul style="list-style-type: none"> <li>· 테마파크</li> <li>· 식품산업</li> <li>· 의료산업</li> <li>· 관광산업</li> <li>· 문화산업</li> <li>· 관광산업</li> </ul>
투자 Vehicle	제안사 직접투자	제안사 직접 투자 + 투자 연계	제안사 스포츠 스타트업 스포츠 펀드 신규 조성 (LP : 스포츠 협업 필요 대기업 + 스포츠 스타트업 기업)

## □ 2022년 상상챌린지 액셀러레이팅 프로그램 참여기업 의견

참여 기업	의견 (도움된 점)
A	- 단계별로 IR 방향을 찾을 수 있는 뜻깊은 시간이 되었고, 타사 대표님들과의 네트워킹을 통해 서로의 고민과 배울점을 알아가는 기회를 가질 수 있어 좋았습니다. - 이번 프로그램의 컨설팅과 전문가 미팅 등을 통해 지식을 넓힐 수 있는 기회가 되었습니다. - 회사 임원이 없다보니 운영 문제에 대한 논의를 할 수 없어 답답했는데, 운영기관과의 소통을 통해 해소할 수 있는 부분이 있었습니다.
B	- 지원사업에 선정되어 스포츠 전문 인재개발 및 채용관리 서비스 플랫폼 개발에 착수하면서 비즈니스 모델을 고도화할 수 있었고, 스포츠 전문 글로벌 인재를 양성하는 스포츠 스타트업으로 도약할 수 있었습니다. - 이번 지원사업을 통해 많은 멘토를 만날 수 있었습니다. 멘토링 이후에 나왔던 이야기를 정리해서 팀원들과 함께 공유하고 이전보다 더 폭넓게 생각할 수 있는 시간을 지원사업을 통해 만들어 갈 수 있었습니다.
C	- 컨설팅을 통한 사업 운영 전반에 걸친 자문 제공과 아이템 고도화를 위한 산업 내 네트워크 구축 지원 등이 많은 도움이 되었습니다.
D	- 우선, 다양한 멘토님들과의 매칭을 주선해주시고 관련 기업 간 네트워킹을 활발하게 주선해주신 부분이 큰 도움이 되었습니다. 이뿐만 아니라 작지만 투자유치까지 성사가 되는 등 다양한 도움을 받았습니다.
E	- 스포츠 기업간 네트워킹과 멘토, 교육 등에서 큰 부분 도움이 되었습니다.
F	- IR 컨설팅 및 자료 제작에 특히 많은 도움을 받았으며, 네트워킹 개최를 통해 많은 선배 · 동료기업을 알게 되어, 이번 투자유치에 초석을 만들 수 있었습니다. 그리고, 모르는 것이 있을 때 전화하고 물어 보며 기댈 수 있는 큰 기둥을 만들어준 운영기관 상상이비즈에게 감사드립니다.
G	- 상상이비즈에서 연결해주신 멘토링은 액셀러레이팅 프로그램을 진행하면서 사업방향을 정하는데 가장 큰 도움이 되었던 부분입니다. 내부적으로 사업방향을 정하는데에 많은 어려움이 있었는데, 추천해주신 멘토링을 받으면서 사업의 수익화 방향, 마케팅 방향, 타겟 고객과 가설 설정에 대해서 많은 도움을 받았고, 멘토링 이전보다 훨씬 체계적인 방향설정을 할 수 있었습니다. - 네트워킹 관련 다른 지원사업보다 오프라인 네트워킹이 자주 진행되었던 것 같습니다. 세미나 형식과 다른 기업들의 발표를 듣고 의견을 나눌 수 있는 자리가 있어서 정말 많은 도움이 되었습니다. 비슷한 고민을 하고 있는 단계의 기업이나, 선배기업 대표님들과의 대화를 통해 현재 단계를 어떻게 지나가야 하는지, 사업 추진력과 동기부여까지 얻을 수 있는 시간이었습니다.
H	- 액셀러레이팅 지원을 통해 신규 콘텐츠 개발 및 고도화를 함께 있어서 많은 도움을 받았습니다. 지원금을 통해 아이템 고도화(해외 언어)를 할 수 있어 국내 뿐만 아니라 해외에서도 콘텐츠에 대한 반응이 좋습니다.
I	- 단순히 지원금만 지원 해주고 끝나는게 아니라, 주기적인 투자자들과의 미팅 행사 및 선,후배 스포츠 스타트업 기업들간의 꾸준한 교류를 만들어주며, 자금적인 부분 외 네트워킹 측면에서 매우 큰 도움을 받았습니다.

## ⑥ [(주)엠와이소셜컴퍼니] EMA-Sports

### □ 특화분야 : 소셜 임팩트/ESG 분야 특화 지원

- 비즈니스 역량강화 및 인사이트 제공을 위한 온/오프라인 교육 제공
- 총 12가지 주제의 오피스아워로 기업 맞춤형 멘토링 진행
- 투자유치를 위한 IR 피칭 컨설팅 및 캐주얼 IR 진행
- 다양한 주제의 네트워킹, 데모데이 진행
- 우수기업 대상 직접 투자 및 팁스(TIPS) 연계

### □ 교육 커리큘럼

구분	MYSClass	
	온라인	오프라인
목표	기업 운영에 필요한 지식 학습	기업 운영에 필요한 인사이트 제공
교육내용(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>· ESG 기본/심화 강의</li> <li>· 서비스 디자인</li> <li>· 브랜딩</li> <li>· 집합적 임팩트</li> <li>· 오픈이노베이션</li> <li>· 실전 마케팅</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 인터널 브랜딩과 직원경험</li> <li>· Sustainability &amp; ESG</li> <li>· 인구소멸과 로컬의 새로운 기회</li> <li>· Agile 방법론으로 고객 개발하기</li> <li>· 스타트업 실전 투자사례 벤치마킹</li> <li>· 글로벌 진출 기본 마인드셋</li> </ul>

### □ 특화 프로그램 커리큘럼

	오피스아워		투자유치 준비
내용	사업화 전반 및 특화 분야 멘토링 진행	전문 분야 멘토링 진행	투자유치를 위한 IR 역량 강화 컨설팅 및 실전 경험 기회 제공
구성	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 임팩트/지속가능성</li> <li>· 브랜딩</li> <li>· 서비스디자인</li> <li>· 조직/리더십</li> <li>· 마케팅/그로스해킹</li> <li>· 글로벌</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 임팩트투자</li> <li>· 세무회계</li> <li>· 특허</li> <li>· 노무/인사</li> <li>· 법률</li> <li>· 기타 전문 분야</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· 피칭 컨설팅</li> <li>· IR Deck 디자인</li> <li>· MYSC 캐주얼 IR 진행</li> <li>· 우수 기업 대상 VC 밋업 진행</li> </ul>

## □ 네트워킹 및 데모데이

- 네트워킹

구분	네트워킹	
목적	· 다양한 주제의 네트워킹을 통해 사업 노하우와 자원 연계 기회를 확보	
내용	선배기업 네트워킹	1, 2기 참여 기업들과 만남을 통해 사업 활용 및 운영 노하우 공유
	peer 네트워킹	중간 발표 이후 상호 피드백 및 협업지점 모색
	산업별 밋업	다양한 산업군의 스타트업 연계, 새로운 기회 및 협업 지점 모색

※ 이외 MYSC에서 진행하는 정기 VC 밋업, 오픈 이노베이션 밋업 등에 초대

- 데모데이

구분	Social Impact Chapter			
내용	참여 기업의 성과 공유 및 산업별 인사이트를 공유하는 자리로 마련. 풍부한 볼거리를 제공하여 다양한 이해관계자를 초청하여 자원연계 및 투자유치 기회를 모색			
운영	· 스포츠 외 타 산업 분야 스타트업과 함께 데모데이 진행 (공동 세션 + 개별 세션)			
	분류	항목	세부 내용	
	Chapter 1	키노트 스피치	MYSC CEO의 23년 인사이트와 24년 핵심 키워드 요약	
		라운드테이블	오피니언 리더가 예측하는 임팩트 스타트업 생태계 동향 공유	
		토크쇼	스포츠 산업 동향에 대한 이해관계자 토크쇼	
	Chapter 2	임팩트 피칭	각 기업별 5분 피칭 진행	
오픈 부스		참여기업의 제품/서비스를 체험할 수 있는 부스 운영		
파트너스 디너		초청 VC, 대기업 관계자들과 디너 미팅		

## □ 우수기업 후속 지원

- 우수기업 대상 직접 투자 및 후속 투자 연계
- 유효 매출 및 자금 확보 연계 지원 (크라우드 펀딩, 대출, 보증 등)
- 대기업/공공기관 협력 지원 (운영 기관 파트너에 협업 가능한 기업 추천)
- 시장 판로 확대 연계 지원 (아마존 등 협력 파트너 추천)
- 임팩트 설계 지원 (B-Corp, SDGs 액션매니저 가이드 제공)

## □ 평가일정 (예정)

- 서류 결과 발표 3월 16일
- 대면 심사 : 3월 28일
- 최종 결과 발표 3월 31일

※ 온라인 사업설명회 : 2022년 3월 24일(금) 15:00~16:00 (사업설명회 신청링크 : 추후 공유)

# ⑦ [(주)오픈놀] 2023년 성장강화 고도화 액셀러레이팅

□ 특화분야 : 에듀테크, ICT, ESG 특화 지원

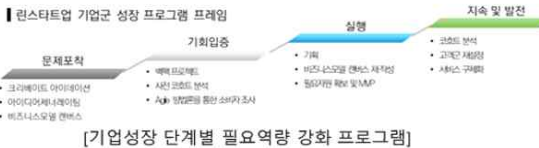
□ 기업분석 및 멘토링 프로그램

○ 기업진단을 통한 육성방안 수립

- 분야별 전문가의 진단을 통한 기업현황 파악 및 강약점 분석



[기업역량 분석을 통한 맞춤형 교육 구성]



[기업성장 단계별 필요역량 강화 프로그램]

	Pre-School	심화 1단계	심화 2단계
초점	아이템 및 사업 개발	제품 개발 및 시제품 제작	제품 판로 확보
교육 과정	아이템 개발 - 인텔리 디자인 과정 - 고객차별 디자인 과정 - 사업 개발 - 비즈니스 모델 개발 과정	제품 개발 과정 - 제품 개발 및 시제품 제작 - 시제품 제작, 검증, 시용 가용 - 특허 및 인허가	글로벌 판로개척 과정 - 시장조사 - 마케팅 전략 수립 - 수출입 및 무역 실무
운영	• 입학교육 (7차) + 그룹모임 (8차) - 교육 후 과제 수행 후 모둠 장려 • 그룹 부정 운영 - 5~6명 1개조 2시간 한해(총4시간) - 과제후 과제 결과 보고서 작성 (매달 서로 공유)	• 입학교육 (7차) + 집중코칭 (8차, 2회) - 교육: 예비반/기초반 (총 2회) - 모둠: 교육반(1인) + 코치운영 • 집중코칭 운영 - 1차: 제품 개발현황 및 보완할 지점 - 2차: 고객층을 및 제품판로도 개고 - 교육 후 1, 3주 후 코칭 진행	• 별도 구성 및 진행 (심화1단계 운영체제 참고)

[예비 및 초기 창업자 사업역량 강화교육]

[기업 진단 및 보고서]

팀유형별 선택 강의	팀 단계별 선택 강의	[입력형] 진단 보고서																																																																				
<p>사업준비/자문특수/사업전략/마케팅/기술/인사 등 4가지 주제로 구분 적용강의교육</p> <table border="1"> <tr> <th>주제</th> <th>강의명</th> <th>강사명</th> </tr> <tr> <td rowspan="4">사업준비</td> <td>사업계획서 작성교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업모델 개발교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td rowspan="4">자문특수</td> <td>자문특수 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>자문특수 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>자문특수 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>자문특수 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td rowspan="4">사업전략</td> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>사업전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td rowspan="4">마케팅</td> <td>마케팅 전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>마케팅 전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>마케팅 전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>마케팅 전략 수립교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td rowspan="4">기술</td> <td>기술 개발 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>기술 개발 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>기술 개발 교육</td> <td>이영민</td> </tr> <tr> <td>기술 개발 교육</td> <td>이영민</td> </tr> </table>	주제	강의명	강사명	사업준비	사업계획서 작성교육	이영민	사업모델 개발교육	이영민	사업전략 수립교육	이영민	사업전략 수립교육	이영민	자문특수	자문특수 교육	이영민	자문특수 교육	이영민	자문특수 교육	이영민	자문특수 교육	이영민	사업전략	사업전략 수립교육	이영민	사업전략 수립교육	이영민	사업전략 수립교육	이영민	사업전략 수립교육	이영민	마케팅	마케팅 전략 수립교육	이영민	마케팅 전략 수립교육	이영민	마케팅 전략 수립교육	이영민	마케팅 전략 수립교육	이영민	기술	기술 개발 교육	이영민	기술 개발 교육	이영민	기술 개발 교육	이영민	기술 개발 교육	이영민	<table border="1"> <tr> <th>팀명</th> <th>진단 항목</th> <th>진단 결과</th> <th>개선 방안</th> </tr> <tr> <td rowspan="5">팀명</td> <td>사업준비</td> <td>중간</td> <td>사업계획서 작성교육</td> </tr> <tr> <td>자문특수</td> <td>중간</td> <td>자문특수 교육</td> </tr> <tr> <td>사업전략</td> <td>중간</td> <td>사업전략 수립교육</td> </tr> <tr> <td>마케팅</td> <td>중간</td> <td>마케팅 전략 수립교육</td> </tr> <tr> <td>기술</td> <td>중간</td> <td>기술 개발 교육</td> </tr> </table>	팀명	진단 항목	진단 결과	개선 방안	팀명	사업준비	중간	사업계획서 작성교육	자문특수	중간	자문특수 교육	사업전략	중간	사업전략 수립교육	마케팅	중간	마케팅 전략 수립교육	기술	중간	기술 개발 교육	<p>진단 보고서 (SWOT 분석, 경쟁력 분석, 성장 전략 등 포함)</p>
주제	강의명	강사명																																																																				
사업준비	사업계획서 작성교육	이영민																																																																				
	사업모델 개발교육	이영민																																																																				
	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
자문특수	자문특수 교육	이영민																																																																				
	자문특수 교육	이영민																																																																				
	자문특수 교육	이영민																																																																				
	자문특수 교육	이영민																																																																				
사업전략	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
	사업전략 수립교육	이영민																																																																				
마케팅	마케팅 전략 수립교육	이영민																																																																				
	마케팅 전략 수립교육	이영민																																																																				
	마케팅 전략 수립교육	이영민																																																																				
	마케팅 전략 수립교육	이영민																																																																				
기술	기술 개발 교육	이영민																																																																				
	기술 개발 교육	이영민																																																																				
	기술 개발 교육	이영민																																																																				
	기술 개발 교육	이영민																																																																				
팀명	진단 항목	진단 결과	개선 방안																																																																			
팀명	사업준비	중간	사업계획서 작성교육																																																																			
	자문특수	중간	자문특수 교육																																																																			
	사업전략	중간	사업전략 수립교육																																																																			
	마케팅	중간	마케팅 전략 수립교육																																																																			
	기술	중간	기술 개발 교육																																																																			

[팀유형, 단계별 선택형 교육]

- 성장 단계를 고려한 인사/노무, 특허/법률, 기술자문, 마케팅, 회계 등 분야별 맞춤형 1:1 멘토링 프로그램 지원

□ 역량강화 프로그램

○ 역량강화세미나

- 인사/노무, 마케팅, 특허/법률, 투자 등 분야별 전문가의 역량강화세미나
- IPO, M&A 경험 및 유망 스타트업 CEO의 기업가정신 특강



○ 홍보/마케팅 지원

- 기업의 홍보전략을 수립하며 디자인, CI/BI, 3D 모델링 등 기본적인 브랜딩마케팅과 A/B 테스트를 포함한 퍼포먼스 마케팅, 제품영상 및 기업 홍보영상 등 영상촬영 지원

○ 지식재산권(IP) 프로그램 지원

- 지식재산권의 선행조사 및 변리사의 컨설팅 등 상담비 지원
- 출원 및 등록료 지원을 포함한 특허법인의 비용지원

○ 고용지원 프로그램 (아이디어빌리지)

- 기업이 갖고 있는 애로사항을 과제풀이 방식으로 해결하며 우수한 결과를 만들어낸 참여자를 채용함으로써 육성기업의 고용을 지원

□ 네트워킹 및 데모데이

○ 투자유치를 위한 데모데이

- 유관기관, 투자자 등을 초빙하여 투자연계 촉진 및 성장가능성 제고
- 우수기업의 운영사 직접투자 진행 (1개사 이상)

□ 우수기업 후속 지원

○ 오픈 이노베이션 프로그램

- 대/중견기업 및 글로벌 기업과 연계한 오픈 이노베이션 추진
- 운영사 네트워크를 활용한 중견/대기업, 유망 스타트업 등 다양한 경로의 오픈이노베이션 지원



### □ 신청자격

- 스포츠산업분야 창업 아이템을 보유한 「중소기업창업 지원법」 제2조 제1호 및 2호에 따른 창업기업의 대표자로서 모집공고일 현재 업력이 7년 미만인 자
- “업력 7년 미만 창업기업” 해당되는 경우

#### ☞ 신청가능 업력 : 2016년 2월 20일 이후 창업(개인, 법인)한 자

- \* 개인사업자 : 사업자등록증 상 '개업연월일' 기준
- \* 법인사업자 : 법인등기부등본 상 '회사성립연월일' 기준
- \* 개인사업자에서 포괄양도양수전환을 통한 법인전환시, 개인사업자의 개업연월일로 부터 업력 판단 (포괄승계계약서 사본 제출 시 인정)
- \* 다수의 사업자등록증(개인, 법인)을 소지한 경우, 창업인정 기준에 따라 신청자격 적합여부 결정

#### < 지원불가 대상 >

연번	지원불가 대상
1	업력 7년 이상의 스포츠산업분야 창업 기업
2	타 부처 창업지원관련 지원을 받고 있는 기업 (※ 협약기간 중복 불가) - 단, 사무공간만 지원받거나, 인건비만 지원받는 사업 참여중인 경우는 지원 가능
3	기존 국민체육진흥공단 스포츠 액셀러레이팅 지원사업에 참여한 이력이 있는 기업
4	창업지원사업 수행완료 당시, 대표자 변경 또는 공고일 기준 휴업중이거나 폐업한 자
5	정부지원사업 참여 제한 제재조치를 받고 있는 자(기업)

### □ 신청 · 접수기간

- 신청기간 : 2023년 2월 20일 ~ 3월 6일 17:00까지
- 신청방법 : 스포츠산업지원홈페이지(spobiz.kspo.or.kr) '지원사업공고'에서 온라인 신청(기업회원으로 가입 필수)
- 문의처 (접수, 프로그램, 평가일정 등 제반 사업 관련)

운영기관(액셀러레이터)	담당자	연락처(전화번호)	이메일
와이앤아처	구다운 선임심사역	070-7721-7068	info@ynarcher.com
JB벤처스	박소연 팀장	010-6359-9864	sypark@jbventures.kr
로우파트너스	신민석 매니저	02-554-9583	smsssw@rowe.kr
씨엔티테크	강혜주 매니저	02-3152-5841	t1p2@cntt.co.kr
상상이비즈	정혜주 매니저	02-6925-3769	lume@ssebiz.com
엠와이소셜컴퍼니	정지윤 연구원	02-499-5111	sports.hifive@gmail.com
오픈놀	이강민 팀장	070-4112-2302,2304	sport.opk1@gmail.com

\* 접수 시스템 관련 문의 : 국민체육진흥공단 기업금융지원팀 02-410-1563



○ 제출서류(온라인 접수 시 첨부파일로 필히 첨부)

- ① 사업계획서 1부(양식 참조, 개인정보 활용동의서 등 포함)
- ② 사업자등록증 사본 1부
- ③ 부가가치세과세표준증명원 또는 기타 매출증빙(2021~2022년)
- ④ 4대보험가입자명부 1부(공고일 이후 출력)
  - \* 주민등록번호 등 개인정보사항은 모두 가려서 제출
  - \* 1인기업의 경우 직원수 0명으로 기재 후, 제출 생략 가능
- ⑤ (해당자) 기타 창업관련 경력, 공단 창업지원사업 수료증, 수상 내역 증빙 서류 등

※ TIPS\* 선정 이력 보유기업 대상 서류평가 특별가점(1점) 부여

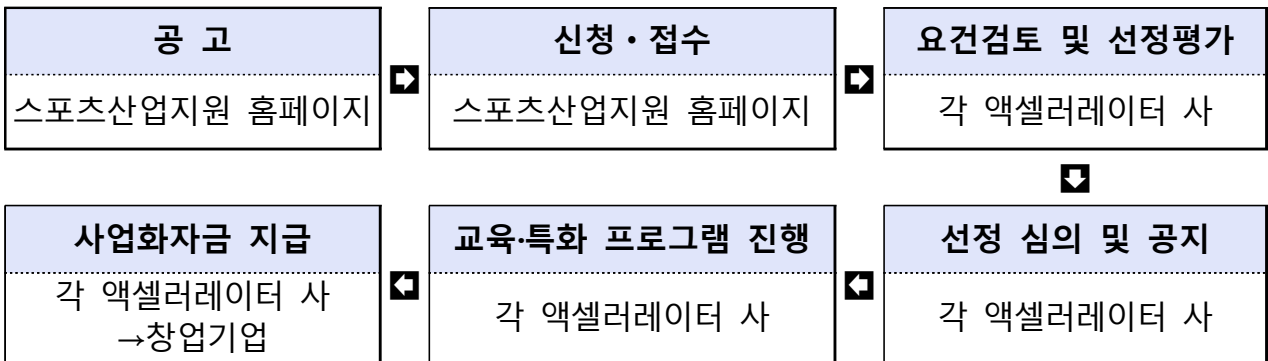
\* TIPS : 중기부 민간투자주도형 기술개발 지원사업 최대 7억원 내외 지원

※ 기존 공단의 스포츠산업 창업지원사업(예비초기창업지원센터, 창업도약센터, 재창업지원센터) 수료자의 경우 서류평가 특별가점(3점) 부여

※ 중복으로 신청할 수 없으며 7개 운영기관(액셀러레이터사) 중 1곳 선택하여 신청

□ 세부 추진일정

※ 세부추진일정은 사정에 따라 변경될 수 있음



□ 평가방법

○ (평가방식) 1차 서류평가 → 2차 발표평가

- ※ 1차 서류평가를 통해 2차 발표평가 기업은 최종 선정기업수의 2배수 선정
- ※ 서류평가와 발표평가 모두 최고값, 최저값을 제외한 산술평균 고득점 순으로 선정
- ※ 참여기업이 없거나 참여 기업이 선정규모에 미달하는 경우 재공모 실시

○ (평가위원) 내·외부 전문가 7명 내외로 선정평가위원회 구성

○ (평가항목)

※ 서류평가

평가부문	세부평가항목	배점
사업역량 (20)	의지 및 열정	10
	보유 역량	10
사업모델 (30)	BM 타당성	15
	BM 성장성	15
사업계획 (30)	사업계획 타당성	20
	사업계획 충실성	10
기대효과 (20)	성장가능성	10
	스포츠산업 파급효과	10
특별가점	TIPS 선정기업	+1
	공단 창업지원사업 수료자 (예비초기, 창업도약, 재창업)	+3
운영기관 자율지표(±10)	최대 2개 지표로 구성	±10
합 계		최대 100

※ 발표평가

평가부문	세부평가항목	배점
사업역량 (20)	의지 및 열정	10
	보유 역량	10
시장성 (20)	시장 성장성	10
	진입가능성	10
기술성 (20)	기술 차별성	10
	기술구현 가능성	10
성장잠재력 (25)	글로벌 진출 가능성	10
	투자유치 가능성	15
기대효과 (15)	스포츠산업 파급효과	15
자율 지표 (±10)	최대 2개 지표로 구성 가능	±10
합 계		최대 100

- **평가일정** ※ 각 운영기관별 세부공고 참조/ 상기 일정은 추후 상황에 따라 변경 가능
  - (서류평가) '23. 3. 17. 이내 예정
  - (발표평가) '23. 3. 31. 이내 예정 \* 발표평가 대상자 서류 평가 후 개별 통보
  - (최종선정) '23. 4. 7. 이내 예정

## □ 기타사항

- 국민체육진흥공단 유튜브 채널([www.youtube.com/kspo97](http://www.youtube.com/kspo97))에서 '액셀러레이팅 프로그램 사업계획서 작성방법(2021년 기준)' 온라인 강의 시청 가능

## 4

## 신청 시 유의사항

### □ 유의사항

- 중소벤처기업부 등 타 정부부처의 창업지원 관련 사업을 지원받고 있는 경우(4월 이전 종료되는 경우는 제외) 및 이전에 국민체육진흥공단의 동일한 사업을 지원받은 이력이 있는 경우, 해당 기업의 지원을 배제할 수 있음
  - \* 선정 완료 후 타 부처의 창업지원 사업에 신청/선발 지원 가능(해당 부처의 창업지원 사업이 스포츠산업 액셀러레이터 사업과 중복수혜가 가능한 경우에 한하며, 다른 용도로의 사업비 집행을 증빙하여야 함)
- 2023년 국민체육진흥공단의 '스포츠산업 선도기업육성사업', '중소스포츠성장지원사업', '스포츠산업 예비초기창업지원센터', '스포츠산업 창업도약센터', '스포츠산업 재창업지원센터' 사업에 선정된 기업은 제외
- 신청·선정자가 공고문 및 관련규정 등에 위배되거나, 참여 신청서 및 사업계획서 내용을 허위 기재, 도용, 누락한 경우 선정 취소될 수 있음
- 본 공고문에 명시되지 않은 사항은 사업 지침·기준 및 기관에서 정하는 바에 따르며, 지침·기준 등 미숙지로 발생하는 불이익 및 그에 따른 책임은 본 사업을 신청한 창업자에게 있음

- 의무사항을 이행하지 않거나 본 지원사업 관련 지침·기준 등에 위배되는 경우 지원제한 및 환수 조치를 진행할 수 있음

## □ 의무사항

- 선정자는 “스포츠산업 창업지원사업 운영기준”을 준수하여야 하며, 사업 완수를 위해 최선의 노력을 다 하여야 함
  - \* 지침 및 기준은 선정자를 대상으로 별도 안내
- 선정자는 사업계획서에 명시된 사업화 목표를 달성하기 위해 사업 계획을 성실히 이행하여야 함
- 선정자는 주관기관이 진행하는 교육·지원프로그램 등을 참여하여야 함
- 선정자는 주관기관이 요청하는 자료제출, 점검 및 평가 등에 성실히 응하여야 함
- 선정자는 주관기관의 안내에 따라 협약(설명회 등)체결, 수시 및 최종점검에 성실히 응하여야 함
- 선정자는 협약종료연도 다음해부터 5년간 이력관리 등에 필요한 제반 요청사항에 성실히 응하여야 함

## □ 관련규정

- 보조금 관리에 관한 법률 및 시행령
- 국고보조금 운영관리지침(기획재정부)
- 국민체육진흥기금 사용 및 정산기준, 스포츠산업 창업지원사업 운영기준

“본 사업은 국민체육진흥공단의 국민체육진흥기금 지원 사업입니다.”

